

2020年1月14日
株式会社テラスカイ

アジアでの拠点としてタイに現地法人を設立

現地で Salesforce エンジニアを採用・育成し、アジア市場に対応

株式会社テラスカイ（本社：東京都中央区 代表取締役社長：佐藤 秀哉、以下：テラスカイ）は、2019年12月にタイ王国（以下、タイ）に現地法人「TerraSky (Thailand) Co.,Ltd.」を設立しました。2012年設立の米国法人に次ぎ 2社目の海外法人であり、Salesforce 導入支援を行う海外拠点としてはタイが初となります。

テラスカイは、2006年設立と同時に Salesforce のコンサルティングパートナーとして、日本における Salesforce 市場を開拓してまいりました。近年においても、Salesforce を始めとしたクラウドマーケットは急速に成長し、当社クラウドインテグレーション事業の2019年度売上高は前年度比 135%成長、直近の2020年度上期は前年同期比で 143.7%成長を遂げ、引き続き安定した高成長を継続する傾向にあります。

一方、日本以上の経済成長率が予測されているアジア新興国は IT 活用・デジタル化の流れが加速していることから、テラスカイでは、Salesforce ビジネスの成長可能性があるとして、タイを中心としたアジア地域における Salesforce 導入支援に乗り出します。

タイに新会社を設立した理由は、周辺国より日系企業の進出が多いこと、GDP 成長率が高いこと、LINE の普及率が高い点等で、これらを踏まえ総合的に判断しました。タイでの Salesforce 導入支援の相談件数が増加傾向にあることから、当社の主力パッケージ製品のひとつである Salesforce と LINE を連携する顧客対応ソリューション OMLINE シリーズについても販売が期待できると考えております。

現地法人は現地採用のエンジニアを中心とした構成とし、テラスカイが日本法人において培った研修カリキュラムによるトレーニング、日本での OJT 等を予定しております。

タイ法人では、日系企業ならびに現地企業に対する Salesforce の導入支援ビジネスにおいて、3年後の2022年に2億円の売上を目指します。

【タイ現地法人の概要】

登記名：TerraSky (Thailand) Co., Ltd.

本社所在地：タイ王国 首都バンコク

資本金：2,000,000THB

資本構成：テラスカイ 49%、Wiwat Wongwarawipat (Instep Co.,Ltd.代表) 46%、SBCS Co.,Limited: 5%

代表者：佐藤 秀哉

設立日：2019年12月20日

<株式会社テラスカイについて>

テラスカイは、クラウド創成期からクラウドに取り組んできたリーディングカンパニーです。2006年の設立以来、クラウド時代の到来を一早く捉え、セールスフォース・ドットコムのコサルティングパートナーとして、導入・普及に取り組んできました。導入実績は金融、保険業界をはじめ医療、サービスなど業界を問わず 4,000 件を超え、日本のコサルティングパートナーではトップクラスの導入実績数を誇っています。また、多くの実績から得られた知見を基に、開発効率を飛躍的に改善するクラウドサービスの開発・提供を行っています。

所在地：東京都中央区日本橋 2-11-2 太陽生命日本橋ビル 16 階

設 立：2006 年 3 月

資本金：11 億 3,861.3 万円（2019 年 8 月末時点）

代表者：代表取締役社長 佐藤 秀哉

U R L：<https://www.terrasky.co.jp/>

証券コード：3915（東証一部）

--- 本件に関するお問い合わせ先 ---

株式会社テラスカイ 経営企画本部 マーケティング・コミュニケーション部

担当：堤 / 田中 TEL：03-5255-3410 / mail：pr@terrasky.co.jp