

2019年9月9日
株式会社テラスカイ

「mitoco」V9.0バージョンアップ

承認プロセスの個別設定が可能になるなどワークフロー・カレンダーの機能を大幅拡充

株式会社テラスカイ（本社：東京都中央区 代表取締役社長：佐藤 秀哉、以下テラスカイ）は、クラウド時代にマッチしたビジネスコミュニケーションのプラットフォーム『mitoco（ミトコ）』を、2019年9月13日（金）にV9.0へバージョンアップします。

主なバージョンアップ内容は以下のとおりです。

■ワークフロー

・申請ユーザーが承認ステップを指定できる機能を追加

申請者が承認ステップを指定できる機能が追加されます。これまでは、事前に定義された承認ステップを利用した申請しかできませんでしたが、今回のバージョンアップにより、申請する内容や部署によって承認階層が異なる場合など、申請時に現場で判断させたいといったニーズに対応します。

▼承認プロセス編集画面



承認プロセス名：
2019 2Q

申請フォーム選択 | 申請内容登録 | 承認プロセス編集 | 申請

初期状態に戻す

変更可能なステップには鉛筆マークがつきます

承認ステップ名：
課長承認1

申請者が承認者を選択できます

空ステップ
空ステップに指定する

承認者選択
-なし- 検索

-なし- ユーザ: 吉田 江梨子

>> <<

承認条件：
選択した承認者の内 1人 の承認を得る必要がある。

・ UI の改善

ワークフローの申請画面、承認画面の UI を改善しました。これにより、必要な情報をスクロールや画面遷移せずに確認でき、スムーズな申請・承認業務を行うことが可能になります。

他にも、一覧画面の検索性を向上させるなど、ワークフローのユーザビリティ改善を行っています。

▼申請・承認画面



■カレンダー

・ 予定作成時の施設やリソースの空き時間表示

予定の作成時に、会議室などの施設の空き状況を確認できるようになります。これまでは、予め施設の予約状況を確認する必要がありましたが、今回のバージョンアップにより作成や編集時の手間を削減できるようになります。

▼予定の作成画面



その他、多数の機能追加・変更を行っております。

詳細は、リリースノートをご確認ください。

https://www.terrasky.co.jp/files/mitoco_ReleaseNote_v9.pdf

<mitoco とは>

『mitoco』は、クラウド時代のニーズとテクノロジーを基に開発したコミュニケーション・プラットフォームです。既存のグループウェアとは一線を画し、コミュニケーションの範囲を社外、モノ、コトまで拡張します。最大の特徴は Salesforce をプラットフォームとしている点であり、Salesforce 上の CRM データとの連携や、柔軟性の高い開発基盤上にカスタムアプリケーションを追加開発することも容易です。

<https://www.mitoco.net/>

<株式会社テラスカイについて>

テラスカイは、クラウド創成期からクラウドに取り組んできたリーディングカンパニーです。2006年の設立以来、クラウド時代の到来を一早く捉え、セールスフォース・ドットコムコンサルティングパートナーとして、導入・普及に取り組んできました。導入実績は金融、保険業界をはじめ医療、サービスなど業界を問わず 4,000 件を超え、日本のコンサルティングパートナーではトップクラスの導入実績数を誇っています。また、多くの実績から得られた知見を基に、開発効率を飛躍的に改善するクラウドサービスの開発・提供を行っております。

所在地：東京都中央区日本橋 2-11-2 太陽生命日本橋ビル 16 階

設立：2006 年 3 月

資本金：11 億 2,849.7 万円（2019 年 5 月末時点）

代表者：代表取締役社長 佐藤 秀哉

URL：<https://www.terrasky.co.jp/>

東証第一部 証券コード：3915

※ 本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。

--- 報道関係のお問い合わせ ---

株式会社テラスカイ 経営企画本部 マーケティング・コミュニケーション部

担当：田中 / 堤 TEL：03-5255-3410 / mail：pr@terrasky.co.jp