

テラスカイ米国子会社が、米国 Cloudpointe 社と 販売パートナー契約を締結

株式会社テラスカイの子会社 TerraSky Inc. (本社：米国カリフォルニア州、CEO：佐藤 秀哉、以下 TerraSky Inc.)は、Cloudpointe, LLC (本社：米国カリフォルニア州、代表者：Nick Yarymovych、以下 Cloudpointe) との販売パートナー契約を、2017年4月7日付で締結し提携いたしました。

テラスカイが 2012 年に米国に設立した子会社 TerraSky Inc.は、テラスカイが開発した Salesforce の画面開発ツール「SkyVisualEditor」を中心に米国で販売を行っております。一方 Cloudpointe は、米国の中堅企業をターゲットに、salesforce.com 社の Salesforce や FinancialForce、GE デジタル社の ServiceMax 関連のコンサルティングやクラウドインテグレーションサービスを行うために設立されました。代表の Nick Yarymovych 氏は、2012 年 9 月に NTT に買収された、Centerstance Inc.社の Managing Partner として、企業の重要な業務プロセスの分析と既存システムのクラウド移行支援を専門としたコンサルティング、また Salesforce のインテグレーション提供において豊富な経験と実績を有しています。Cloudpointe は、毎年 20%以上の成長を続ける salesforce.com エコシステム内で急速な成長を目指しております。

今回の提携により、TerraSky Inc.製品の米国での販売強化、日本企業が米国に進出する際のクラウドインテグレーションニーズに応えること、及び日米での IoT 案件での協力関係構築を目指してまいります。また、テラスカイが 2016 年 7 月より提供を開始した、クラウドベースのコミュニケーションプラットフォーム「mitoco (ミトコ)」についても共同展開に取り組んでまいります。

日本国内のクラウドインテグレーションを牽引してきたテラスカイと、米国 Salesforce 案件で実績を持つ Cloudpointe が協力し、クロスボーダーのシステム構築案件ニーズに応えてまいります。

■日程

パートナー契約締結 : 2017年4月7日

■Cloudpointe, LLC について

商号：Cloudpointe, LLC

代表者：Nick Yarymovych

所在地：米国カリフォルニア州

事業内容：Salesforce、IoT 関連のコンサルティング、インテグレーション等

URL：<https://www.cloudpointe.com/>

-代表者略歴

salesforce.com 社の数少ないプラチナパートナーに認定された Ventus Technology Solutions を 2001 年に創業し CEO に就任。その後、2012 年 9 月に NTT に買収された、Centerstance Inc.社の Managing Partner に就任。前 NTT DATA Cloud Services, Inc. 社の Senior Vice President として従事。

<株式会社テラスカイについて>

テラスカイは、クラウド創世記からクラウドに取り組んできたリーディングカンパニーです。2006 年の設立以来、クラウド時代の到来を一早く捉え、salesforce.com のコンサルティングパートナーとして、導入・普及に取り組んできました。導入実績は金融、保険業界をはじめ医療、サービスなど業界を問わず 2,500 件を超え、日本のコンサルティングパートナーではトップクラスの導入実績数を誇っています。また、多くの実績から得られた知見を基に、開発効率を飛躍的に改善するクラウドサービスの開発・提供を行っています。

所在地：東京都中央区日本橋 1-3-13 東京建物日本橋ビル 7 階

設 立：2006 年 3 月

資本金：4 億 5,403.5 万円

代表者：代表取締役社長 佐藤 秀哉

U R L：<http://www.terrasky.co.jp/>

東証マザーズ 証券コード：3915

※ 本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。

--- 報道関係からのお問い合わせ先 ---

株式会社テラスカイ

経営企画部 マーケティング・コミュニケーションチーム

担当：松本 / 田中 TEL：03-5255-3410 / mail：pr@terrasky.co.jp