



Net Br@ins

株式会社ネットブレインズ

所在地：
東京都中央区

URL：
http://www.netbrains.co.jp/

主な事業：
ネットワーク・セキュリティシステム等の
設計、構築、保守、運用サービス

株式会社ネットブレインズ

SkyVisualEditorで改善を続け、 進化し続けるシステムに

ネットブレインズは、Salesforceの導入に続き、Salesforce上で稼働するERP[GLOVIA OM]を導入し、商談管理から受注、請求まで一括してSalesforceで管理するプランを実行した。納品書、請求書といった帳票を出力する際、GLOVIA OMの標準帳票ではネットブレインズが必要とする内容で出力することができなかつたため、SkyVisualEditorを採用し帳票のデザインを内製で開発することにした。

SkyVisualEditorの採用は、内製ができ、改修も柔軟に行えることが決め手となった。Salesforce、GLOVIA OMに加え、ノンコーディングで画面／帳票開発ができるSkyVisualEditorによって、ユーザー部門の細かい修正依頼にもスピード感のあるサイクルで対応している。

業務改善として、これまでエクセルでの作成によって属人化していた見積作成をSalesforceに置き換えるプロジェクトが立ち上がった際、自由度が高いエクセルにユーザビリティを近づけようと、SkyVisualEditorで見積画面の開発を行った。

Salesforceでは実現できなかった複数見積明細の一括入力や、カーソルが項目を移動すると自動計算が実行され試算結果が表示されるなどの入力支援機能を実装した(図1参照)。数千種類ある取り扱い製品のマスタ化は難航し、SkyVisualEditorの拡張開発機能で、検索機能などの個別開発を加えながら、試行錯誤



管理部 業務担当 室山 明子氏

を行っている。操作が面倒だと使われなくなってしまうため、まずは利用してもらうことを優先した柔軟な対応が可能な点もSkyVisualEditorのメリットであり、運用開始後も改善をし続けている。

この見積機能の移行により、「見積のフォーマットが統一され、新人が業務をキャッチアップするのが速くなりました。また、帳票類をSkyVisualEditorでデータ化することによって、社内の紙を半分に減らすことができました。」と、管理部の室山氏は語った。

SkyVisualEditorで
開発した
画面イメージ

図1 見積作成画面イメージ

※実際の画面とは異なります

Home 取引先 案件 販売見積 販売 出庫/梱包/出荷 請求 ケース 商品 商品在庫 購買 購買受入 買掛請求書 レポート コードメンテナンス NBCSS +

販売見積
販売見積ヘッダ
取引先: テラスカイ商事
合計割引金額: 2,000
合計見積金額: 1,520,000
保存 キャンセル

販売見積ライン

行追加	待数:2	商品	商品明細名	単位	オーダー数	単価	割引率	割引額	割引後金額
行削除	【デモ用】PowerCabl	テスト商品		個	200	10,000.00	10.00	2,000.00	20,000.00
行削除	【デモ用】XTM 1050			個	300	500,000.00	0.00	0.00	1,500,000.00

サービス見積ライン

行追加	待数:0	サービス商品	単価	オーダー数	割引率	割引額	合計

見積書 帳票

テラスカイ商事 御中 御見積書
SIS-20140515-00008
20140515-010

※見積金額は税別です。消費税は別途計算いたします。
※見積金額は税別です。消費税は別途計算いたします。
※見積金額は税別です。消費税は別途計算いたします。

金額合計 : ¥1,520,000.00
割引 : ¥2,000.00
割引後合計金額 : ¥1,518,000.00

※見積サービス情報
サービス名: SkyVisualEditor
サービスコード: SVS-001
単価: ¥1,000.00
数量: 1.00
合計金額: ¥1,000.00

複数レコードの一括入力